

Négoce → Le groupe Carré poursuit son développement en Picardie.

Carré inaugure un nouveau silo à Estrées-Deniécourt



Les nouvelles installations d'Estrées-Deniécourt : une capacité de stockage de 3000 tonnes d'engrais.

Originaire du Nord-Pas-de-Calais, l'entreprise familiale de négoce Carré a pris pied dans la Somme en 1999 en rachetant les Ets Delauzanne de Marchélepot. Elle a poursuivi depuis son développement en Picardie, développement qui l'a conduite à implanter de nouveaux silos. Dans la Somme, en plus de Marchélepot, Sainte-Emilie, Croix-Molignaux et Brouchy, Carré ouvre pour cette campagne un nouveau silo à Estrées Deniécourt. Il a été inauguré le 9 juillet dernier en présence de Stéphane Demilly, député de la Somme, Philippe Cheval, conseiller général, Michel Macaclin, président de la communauté de communes de Haute Picardie, et Pascal Vanysacker, maire d'Estrées-Deniécourt. D'une superficie de 3000 m², le bâtiment accueillera des céréales pour cette moisson et il servira ensuite pour le stockage des engrais.

"Nous sommes une alternative aux grands groupes coopératifs. Nous avons une place à prendre et nous le prouvons avec ce nouvel investissement", a déclaré Frédéric Carré, président du groupe, lors de l'inauguration. De fait, le groupe Carré a connu un développement constant au cours de ces dernières années, notamment par croissance externe avec le rachat de plusieurs de ses anciens concurrents et partenaires. Depuis 1991, date à laquelle Frédéric Carré a pris la tête de l'entreprise, onze négoce ont été absorbés par l'entité SA Groupe Carré. Ce qui en fait le leader du négoce privé en céréales appros dans la région Nord-Picardie. De 35 000 tonnes en 1980, la collecte



Frédéric Carré : "notre entreprise a toujours beaucoup investi".

du groupe devrait atteindre "460 000 tonnes si nous sommes dans une petite année et 500 000 tonnes si la campagne se déroule mieux que l'an passé", précise Frédéric Carré. Dans le même temps le chiffre d'affaires de la société est passé de 9,5 à 160 millions d'euros tandis que le nombre de points de contact avec la clientèle passait d'un silo à Gouy-sous-Bellonne à 45 aujourd'hui. Et les investissements vont bon train. "La société a toujours des projets. C'est ce qui guide notre management" souligne Frédéric Carré.

Quelque 3 000 agriculteurs sont aujourd'hui clients du groupe. L'entreprise est présente à l'intérieur d'un triangle dont les trois pointes sont Maubeuge, Montreuil-sur-Mer et Roye. Elle ambitionne d'élargir encore ses zones de collecte dans le sud du Nord-Pas de Calais, mais également dans les départements voisins de la Somme et de l'Aisne.

GERALD LE PAGE