- Réservé aux Abonnés

Gouy-sous-Bellonne: Maximilien Carré nommé directeur général du Groupe Carré

Maximilien Carré va prendre la succession de son père Frédéric à la direction générale du Groupe Carré. Une entreprise familiale créée en 1930 qui est aujourd'hui le premier négociant en céréales privé de France. Rencontre...

Alexis Degroote | Publié le 25/02/2021



Maximilien Carré va prendre les fonctions de directeur général du Groupe basé à Gouy-sous-Bellonne.

1

Parcours

À partir du 1er avril, Maximilien Carré va prendre la direction générale du groupe familiale. Son père Frédéric a décidé de passer la main, mais va néanmoins garder la présidence du conseil de surveillance du groupe. Maximilien Carré, âgé d'une trentaine d'années, a suivi sa scolarité à Douai. Pour ses études supérieures, il prend la direction d'une école de commerce parisienne, l'ESSEC, où il se spécialise dans le management et la gestion d'entreprises. Le cursus une fois terminé, Maximilien Carré pose ses valises à Genève pour travailler chez Louis Dreyfus, entreprise internationale de négoce. « J'y faisais du négoce de matières premières agricoles, notamment du soja et du colza ». Ceci pendant cinq ans, avant de rejoindre le Groupe Carré.

2

Entré dans l'entreprise en 2016, au cœur d'une période compliquée

En 2016, « j'ai trouvé que c'était le moment opportun pour rejoindre l'entreprise familiale ». Il arrive nour être responsable du développement de l'entreprise. Sauf que 2016, c'est tout sauf l'appée pour ,

parler de développement. Les moissons sont catastrophiques. « *Comment voulez-vous vous développer, collecter, stocker et travailler les grains quand les silos sont à moitié vides... Ça a laissé des traces dans la filière. Il y a eu un peu de désamour pour les cultures céréalières. D'autant que la pomme de terre avait le vent en poupe, comme le lin »*.



Maximilien Carré succèdera à son père Frédéric le 1er avril.

Dans la foulée, il y a eu la fin des quotas sucriers, « *au printemps 2017, la surface en betteraves a augmenté de plus de 20 %.* ». Alors plutôt que de se positionner sur le développement, « *je me suis mis sur la restructuration. J'ai passé du temps dans les services pour voir comment évoluer, réorganiser, réduire les charges* ». Travail payant, puisque l'entreprise a finalement su traverser cette période houleuse.

3

Année record et projets

Si Maximilien Carré débute à Gouy au cours d'une année à oublier, il va prendre la direction générale de la société après une campagne 2019-2020 record, avec une collecte qui se monte à 860 000 tonnes et un chiffre d'affaires consolidé de 252 millions d'euros. « *L'entreprise a su retrouver de la performance commerciale. Nous sommes le premier négociant privé de France et notre objectif est de garder de la proximité avec nos clients* ». Concernant les projets, « *on ne va pas construire des silos tous azimuts, on doit d'abord s'appuyer sur l'existant* ». En revanche, « *on recrute pour continuer d'avancer. On recherche des personnes passionnées, qui ont le sens du commerce et qui ont à cœur d'aider les agriculteurs* ».



,

« Continuer d'investir dans la recherche, l'innovation »

Le cœur du métier du Groupe Carré, c'est la collecte, la mise aux normes et le négoce de céréales. Mais l'entreprise fait aussi dans la vente de semences, de produits pour la nutrition des sols, la protection des cultures ou encore la vente d'alimentation pour le bétail. En parallèle de ces activités, « on va continuer d'investir dans la recherche et l'innovation », en utilisant par exemple la ferme pilote du groupe, lancée en 1995. « C'est un centre de formation sur les problématiques agronomiques de base ou sur les pratiques culturales novatrices. C'est un radar à innovation. On n'invente pas et on ne réinvente pas l'agriculture car c'est un secteur qui évolue tout le temps. En revanche, on peut identifier des innovations, sélectionner les plus performantes pour répondre aux attentes de la société. Pour les agriculteurs, on peut les aider à avoir un impact de moins en moins fort sur l'environnement tout en garantissant une performance économique des fermes ».

Depuis 1930...

L'histoire de l'entreprise débute en 1930, avec François Carré, l'arrière-grand-père de Maximilien Carré. Agriculteur à Gouy-sous-Bellonne, il lance les Établissements Carré et faire de premières collectes de céréales en sacs. La société est reprise par son fils Jean, en 1963. Il fait notamment aménager un premier silo d'une capacité de 1 800 tonnes à Gouy, développe la vente de produits, de semences...

En 1976, il s'associe avec trois autres négociants pour la collecte et les capacités de stockage augmentent, passant à 29 000 tonnes. En 1986, une troisième génération de Carré prend les rênes de l'entreprise, avec Frédéric, le fils de Jean. À son arrivée, on comptait une trentaine de collaborateurs et une collecte de 80 000 tonnes. Au fil des ans, des entreprises sont achetées, pour permettre à la société d'évoluer. Des investissements se font également avec par exemple l'acquisition d'un outil de stockage et de préparation des céréales en bordure de canal à

/

Marquion. Une plateforme Seveso pour le stockage de produits phytos est ouverte en 2006 à Villers-lès Cagnicourt en 2006. L'année 2015 voit l'inauguration de la ferme pilote, et en 2021, le Groupe Carré continue d'être une affaire familiale avec l'arrivée comme directeur général de Maximilien, le fils de Frédéric.

Poursuivez votre lecture sur ce(s) sujet(s): Agriculture (/tags/agriculture) |
Gouy-sous-Bellonne (62112, Pas-de-Calais) (/region/arras-et-ses-environs/gouy-sous-bellonne)

Profitez des avantages de l'offre Premium dès 1€

S'abonner dès 1€ (https://lavoixdunord-espaceabonnement.lavoix.com/premium-1-euro)

- Accès à tous les articles en illimité.
- Le journal numérique tous les matins dès 6h.
- Confort de lecture, pratique publicitaire responsable.
- Des avantages exclusifs avec le Club Abonnés : jeux et invitations à des événements.
- Abonnement sans engagement, annulable à tout moment.