

REJOIGNEZ UN NEGOCE FAMILIAL LEADER DANS LE NORD DE LA FRANCE

LE GROUPE CARRÉ RECRUTE

6 TECNICO-COMMERCIAUX EN CONTRAT D'ALTERNANCE - F/H



Sur différents secteurs de la région HDF :
Doullens – St Quentin/Guise – Roye/Montdidier
Neuville Vitasse – Ledinghem/Rumilly –Elesmes

LE GROUPE : Le Groupe propose des solutions adaptées aux besoins de plus de 4500 clients agriculteurs, pour les accompagner vers une performance économique et environnementale durable. Le Groupe Carré est l'alternative familiale, compétitive et réactive pour les agriculteurs qui recherchent un distributeur et/ou un collecteur de céréales.

180 collaborateurs permettent au Groupe Carré d'assurer quotidiennement ses engagements. L'exigence de ses clients est garante de la performance des équipes du Groupe. Les hommes et les femmes en sont la richesse. Leur implication s'entretient avec des objectifs clairs, atteignables et responsabilisants, des managers à l'écoute et challengeants, une direction accessible et présente, des relations conviviales et sincères, de la reconnaissance et de l'exigence. Pour progresser et rester performant, le développement des compétences techniques et comportementales reste au cœur des projets et les collaborateurs en sont les acteurs principaux.

LE POSTE : Vous apprendrez à assurer le développement commercial auprès des agriculteurs sur un secteur géographique dans le respect de la stratégie du groupe et en adéquation avec les recommandations de votre tuteur.

VOS MISSIONS PRINCIPALES :

Vous apprendrez à :

- Maintenir et développer la part de marché en maintenant la notoriété du Groupe Carré.
- Comprendre les attentes et identifier les besoins des clients / prospects.
- Maîtriser l'ensemble des argumentations des produits référencés par le groupe.
- Transmettre les commandes, s'assurer de la saisie et du recouvrement.
- Contribuer au bon fonctionnement du dépôt auquel vous êtes rattaché.e.
- Participer aux actions commerciales spot, aux formations obligatoires, au lancement de campagne, aux réunions régionales et réunions d'informations nécessaires à votre formation.

VOS COMPETENCES ET SAVOIR-ETRE :

- Idéalement, vous avez un BTS APV et souhaitez effectuer une licence commerciale/agribusiness.
- Vous êtes doté.e de bonnes qualités relationnelles, vous êtes ambitieux.se, persévérant.e et avez l'esprit de compétition.
- Connaissances techniques et réglementaires de la Production Végétale
- Permis B exigé.

CE POSTE VOUS CORRESPOND ? N'hésitez pas à postuler (CV et LM exigés)
recrutement@groupe-carre.fr en précisant la référence « **2022 TC alternant** ».