



Négoce

Le Groupe Carré gagne un peu plus la Somme

Le négociant en grains historiquement installé en Nord-Pas de Calais a inauguré le 21 juin une plateforme dédiée à la collecte des céréales dans l'Amiénois. Elle sera opérationnelle dans quelques jours.

🕒 Publié le 21 juin 2022 - Par Vincent Fermon



Présent dans le nord-est de la Somme et de l'Oise, dans la Santerre et dans le Saint-Quentinois, le Groupe Carré compte désormais une nouvelle base dans l'Amiénois, témoin d'une volonté d'expansion géographique.

© V.F.

Une vingtaine d'agriculteurs étaient présents ce mardi 21 juin à Camps-en-Amiénois pour découvrir les installations dans lesquelles certains d'entre eux pourront livrer leurs céréales dans quelques jours. L'entreprise de négoce, dont le siège est à Gouy-sous-Bellonne (62), vient en effet d'officialiser un partenariat avec un agriculteur de la commune samarienne de Camps-en-Amiénois, à une trentaine de kilomètres d'Amiens, pour la mise à disposition d'un bâtiment qui servira de dépôt pour la moisson 2022. La raison de cette implantation ? « *Répondre à une demande de nos clients et s'installer durablement dans un secteur où la coopération a voulu faire place nette du négoce* », expliquait Frédéric Carré, président du Groupe Carré. « *Avec le négoce, on a le choix d'y venir ou pas* », a-t-il poursuivi. Responsable « céréales » de l'entreprise, Jean Deray défendait quelques minutes plus tôt la nouvelle implantation du Groupe Carré dans ce secteur par une volonté « *d'être présent dans une région où nous sommes peu implantés* », et « *d'offrir une alternative* ».

Une implantation pour durer

Pour Frédéric Carré, il s'agit d'une étape supplémentaire dans la stratégie de conquête du groupe éponyme : « *On a environ 90 silos à travers la région Hauts-de-France, mais nous n'avions pas encore de base par ici. Notre nombre de clients augmente régulièrement pour une collecte qui atteint aujourd'hui 900 000 tonnes de céréales* ». Frédéric Carré est la troisième génération à diriger une entreprise qui se veut « *familiale et indépendante* », selon ses propres termes. L'avenir ? Le dirigeant l'envisage serein : « *Depuis 6 ans, on a fait entrer la quatrième génération dans l'entreprise. C'est aussi cette génération qui occupe la direction générale depuis un an* ». En ce qui concerne l'expansion géographique du groupe aux 300 millions de chiffre d'affaires, M. Carré est formel : « *Nous avons la culture du partenariat et on travaille sur un temps long. Nous ne sommes pas là pour faire du one shot* ». Pour séduire et convaincre, le président du groupe défend une gestion « *en bon père de famille* », et rappelle que son entreprise a été parmi les premières de France à installer une ferme-pilote qui lui sert à mener des essais, accueillir des groupes d'agriculteurs pour travailler sur des techniques innovantes, ou encore participer à la diffusion de nouvelles pratiques.

Prêt pour la moisson

La plateforme de Camps-en-Amiénois a quant à elle vocation à stocker de manière temporaire les céréales d'agriculteurs situés dans un rayon « *de 6 à 7 kilomètres à la ronde* », a expliqué pour sa part Gautier Dufour, directeur commercial du Groupe Carré. Si la capacité du site est « *d'environ 3000 tonnes* », toujours selon M. Dufour, il ne s'agit toutefois que d'une plateforme « *tampon* » : « *Des rotations vont être mises en place régulièrement pour expédier la marchandise vers d'autres silos, soit directement vers nos clients* », explique-t-on au Groupe Carré. Sur place, un salarié saisonnier sera chargé de gérer les entrées et sorties. Quant au pont-bascule destiné à chiffrer ces mouvements, « *il sera installé dans quelques jours* », assure Gautier Dufour. « *Nous serons dans les temps pour réceptionner les premières bennes* ».

ACTU RÉGION (/ACTU-REGION)

GRUPE CARRÉ (/GRUPE-CARRE)

NÉGOCE (/NEGOCE-0)

SILOS (/SILOS)

CÉRÉALES (/CEREALES)

BLÉ (/BLE-2)

AGRICULTURE (/AGRICULTURE)

MOISSON (/MOISSON)

COLLECTE (/COLLECTE)