



Quand le Groupe s'engage, c'est CARRE

REJOIGNEZ UN NEGOCE FAMILIAL LEADER DANS LE NORD DE LA FRANCE

LE GROUPE CARRÉ RECRUTE  
**1 TECHNICO-COMMERCIAL EN CONTRAT D'ALTERNANCE - F/H**  
Secteur **Compiègne**



Le Groupe propose des solutions adaptées aux besoins de plus de 4500 clients agriculteurs, pour les accompagner vers une performance économique et environnementale durable. Le Groupe Carré est l'alternative familiale, compétitive et réactive pour les agriculteurs qui recherchent un distributeur et/ou un collecteur de céréales.

190 collaborateurs assurent quotidiennement les engagements du Groupe. Ces hommes et ces femmes en sont la richesse. Leur implication s'entretient avec des objectifs clairs, atteignables et responsabilisants, des managers à l'écoute et challengeants, une direction accessible et présente, des relations conviviales et sincères, de la reconnaissance et de l'exigence. Pour progresser et rester performant, le développement des compétences techniques et comportementales reste au cœur des projets et les collaborateurs en sont les acteurs principaux.

**LE POSTE :** Vous apprendrez à assurer le développement commercial auprès des agriculteurs sur un secteur géographique dans le respect de la stratégie du groupe et en adéquation avec les recommandations de votre tuteur et de la direction commerciale.

**VOS MISSIONS PRINCIPALES :**

**Vous apprendrez à :**

- Maintenir et développer les parts de marché de votre secteur en assurant la notoriété du Groupe Carré.
- Comprendre les attentes et identifier les besoins des clients / prospects.
- Maîtriser l'ensemble des argumentations des produits référencés par le groupe.
- Transmettre les commandes, s'assurer de la saisie et du recouvrement.
- Contribuer au bon fonctionnement du dépôt auquel vous êtes rattaché.e.
- Participer aux actions commerciales spot, aux formations, au lancement de campagne, aux réunions régionales et réunions d'informations nécessaires à votre formation et au développement de vos compétences.

**VOS COMPETENCES ET SAVOIR-ETRE :**

- Vous êtes titulaire d'un BTS APV et souhaitez effectuer une licence commerciale/agribusiness.
- Vous êtes doté.e de bonnes qualités relationnelles, vous êtes ambitieux.se, persévérant.e et avez l'esprit de compétition.
- Connaissances techniques et réglementaires de la Production Végétale nécessaire.
- Permis B exigé.

**CE POSTE VOUS CORRESPOND ? N'hésitez pas à postuler (CV et LM exigés)**  
[recrutement@groupe-carre.fr](mailto:recrutement@groupe-carre.fr) en précisant la référence « **2023 TC alternant** ».

