

REJOIGNEZ UN NEGOCE FAMILIAL LEADER DANS LE NORD DE LA FRANCE

LE GROUPE CARRÉ RECRUTE

**Un (e) ADJOINT (E) CHEF DE MARCHÉ ENGRAIS H/F en CDI
au siège à GOUY SOUS BELLONNE (proche DOUAI)**



A travers ses valeurs de **proximité**, de **rigueur**, **d'ambition** et **d'humilité**, le Groupe propose des solutions adaptées aux besoins de plus de 4500 clients agriculteurs, pour les accompagner vers une performance économique et environnementale durable. Le Groupe Carré est l'alternative familiale, compétitive et proactive pour les agriculteurs qui recherchent un distributeur et/ou un collecteur de céréales.

Plus de 200 femmes et hommes assurent quotidiennement les engagements du Groupe : ils en sont la richesse. Leur implication s'entretient avec des objectifs clairs, atteignables et responsabilisants, des managers à l'écoute et challengeants, une direction accessible et présente, des relations conviviales et sincères, de la reconnaissance et de l'exigence. Pour progresser et rester performant, le développement des compétences reste au cœur des projets et les collaborateurs en sont les acteurs principaux.

LE POSTE : rattaché au chef de marché engrais, vous serez amené(e) à :

➤ **Logistique & reporting :**

- Etablir en lien avec le chef de marché et le service logistique les prévisions de ventes, le suivi et la gestion des stocks
- Préparer l'ensemble des tableaux de bord nécessaires au suivi de l'activité engrais.
- Participer au bilan de la campagne engrais : analyse des évolutions de tonnage, de chiffre d'affaires, de marges et de satisfaction client.

➤ **Commercial :**

- Prospector afin de développer un portefeuille de nouveaux clients, appeler régulièrement les prospects et entretenir une relation durable et de confiance avec les nouveaux clients.
- Participer à l'élaboration en lien avec le chef de marché des arguments de vente, fiches produits et guide technique dans le but d'appuyer la mise en œuvre de la politique commerciale.
- Contacter de nouveaux fournisseurs potentiels pour étudier les possibilités de commercialisation de leurs productions.

COMPETENCES ET SAVOIR-ETRE

- De formation supérieure en agro-commerce, vous avez déjà 2 ans d'expérience ou avez effectué une alternance ?
- Vous êtes intéressé par la dynamique des marchés ?
- Bon négociateur, avec un réel sens du commerce, bon communicant, vous avez l'envie de développer et de progresser ?
- Vous êtes très à l'aise avec les outils bureautiques et Excel et Access n'ont aucun secret pour vous ?
- Vous maîtrisez les règles commerciales, la réglementation sur les produits vendus ?
- Votre rigueur, votre capacité à planifier et à anticiper, votre goût des chiffres, votre écoute active et votre agilité d'esprit sont vos principales qualités ?

Alors... Ce job est pour vous !

**N'hésitez pas à postuler (CV et LM exigés) sur recrutement@groupe-carre.fr
sous la référence : « 2023 07 – Adjoint (e) chef de marché engrais »**