



Quand le Groupe s'engage, c'est CARRE

REJOIGNEZ UN NEGOCE FAMILIAL LEADER DANS LES HAUTS DE FRANCE

LE GROUPE CARRÉ RECRUTE

Un Technico-commercial Productions Animales- F/H en CDI Secteur ARDENNES



A travers ses valeurs de **proximité**, de **rigueur**, **d'ambition** et **d'humilité**, le Groupe propose des solutions adaptées aux besoins de plus de 4500 clients agriculteurs, pour les accompagner vers une performance économique et environnementale durable. Le Groupe Carré est l'alternative familiale, compétitive et proactive pour les agriculteurs qui recherchent un distributeur et/ou un collecteur de céréales.

Plus de 200 femmes et hommes assurent quotidiennement les engagements du Groupe : ils en sont la richesse. Leur implication s'entretient avec des objectifs clairs, atteignables et responsabilisants, des managers à l'écoute et challengeants, une direction accessible et présente, des relations conviviales et sincères, de la reconnaissance et de l'exigence. Pour progresser et rester performant, le développement des compétences reste au cœur des projets et les collaborateurs en sont les acteurs principaux.

LE POSTE : Dans le cadre du développement du groupe, vous assurez le développement commercial auprès des éleveurs sur votre secteur géographique dans le respect de la stratégie du Groupe et en adéquation avec les recommandations du responsable Production Animale du Groupe.

VOS MISSIONS :

Vous prospectez pour développer la part de marché et l'image du Groupe Carré (prospection et fidélisation).

A l'écoute, vous comprenez les attentes et savez identifier les besoins des clients en créant une relation de confiance grâce à un suivi technique et commercial régulier.

Vous échangez avec votre directeur commercial PA sur les informations permettant d'avoir une meilleure perception du marché (offre de la concurrence, avis des prescripteurs, opportunité de croissances, etc.) et rendez compte de votre suivi client et prospection périodiquement.

Vous êtes garant de la bonne relation de proximité auprès de vos clients et êtes responsable de la gestion des litiges techniques, commerciaux / financiers grâce à votre rigueur et votre réactivité.

Vous apprendrez à maîtriser l'ensemble des argumentations des produits référencés par le Groupe, à respecter la tarification commerciale et à participer aux actions commerciales spot.

Vous transmettez les commandes selon les procédures en vigueur et vous vous assurez de leur saisie dans les délais impartis.

COMPETENCES ET SAVOIR-ETRE

- Bac+2/3, dans le domaine agricole, avec une connaissance exigée en production animale.
- Vous avez une expérience commerciale reconnue (3-5 ans d'expérience)
- Challenger dans l'âme, vous êtes à l'écoute de vos clients, réactif, déterminé et entreprenant
- Capacité à communiquer et autonomie sont vos atouts majeurs pour réussir dans ce poste
- Permis B exigé en cours de validité.

PACKAGE

- Statut VRP
- Véhicule de service, smartphone et PC portable
- Rémunération fixe selon expérience + variable selon chiffres d'affaires et marges

CE POSTE VOUS CORRESPOND ? N'hésitez pas à postuler (CV et LM exigés)

Référence : 2023 07 21 – TC PA Ardennes

Mail : recrutement@groupe-carre.fr