

Le Groupe Carré recrute

Chef de Marché PPP & Biocontrôles / Santé Végétale

 Gouy-sous-Bellonne - F/H en CDI

Vous serez au cœur du développement de notre gamme de produits en santé végétale, en lien direct avec la stratégie commerciale du Groupe. De l'analyse du marché à la mise en place des offres, en passant par la négociation et l'accompagnement des équipes commerciales, vous serez un acteur clé de notre engagement pour une agriculture plus performante et durable.

Rejoignez le Groupe Carré, où nos valeurs de **proximité, rigueur, ambition et humilité** façonnent chaque solution que nous proposons à nos **4500 clients agriculteurs**. Ensemble, nous agissons pour une **performance durable**, tant sur le plan économique qu'environnemental. Alternative familiale, nous sommes fiers d'être à la fois un distributeur et un collecteur de céréales de confiance pour les agriculteurs.

Au sein de notre groupe, plus de **200 collaborateurs** incarnent notre raison d'être grâce à leur **implication** et leur **engagement**. Nous cultivons cette richesse humaine avec des objectifs clairs et réalisables, un management à l'écoute et stimulant, une direction proche et impliquée, des relations authentiques et sincères, et une reconnaissance méritée.

Nous croyons au **développement des compétences** et à l'**évolution professionnelle**. Chez nous, tu seras un acteur clé dans la réalisation de nos projets ambitieux. Si tu aspiras à faire partie d'une entreprise qui valorise la croissance personnelle et collective, le Groupe Carré est ton prochain horizon professionnel.

Postule dès aujourd'hui pour façonner l'agriculture de demain.



Tes missions

Sous la responsabilité du directeur commercial du Groupe, vous serez amené à :

- ✓ Définir et développer la gamme de produits en lien avec la politique commerciale du Groupe
- ✓ Sourcer, négocier, acheter et fidéliser les partenaires et fournisseurs, en France et à l'international (centrale d'achat nationale et régionale)
- ✓ Participer aux commissions de référencement et négociation de la centrale d'achat (Actura)
- ✓ Déterminer les conditions et la tarification commerciale de la gamme
- ✓ Organiser la stratégie de mise en marché
- ✓ Analyser le marché et la concurrence, assurer la veille technique et commerciale
- ✓ Est le référent de son marché auprès des équipes logistique et exploitation, garant du niveau de stocks adéquats et de la qualité du service à nos clients agriculteurs
- ✓ Mettre en place les services produits en lien avec le responsable de la Ferme Pilote et agronomie
- ✓ Animer et accompagner les équipes commerciales pour assurer le développement des ventes sur le marché de la santé du végétal
- ✓ S'assurer de la maîtrise de la gamme par les équipes commerciales
- ✓ Défendre la valeur de nos solutions sur le terrain



Ton profil

- ◆ Ingénieur en agriculture ou agribusiness, avec 5 à 7 ans d'expérience en achat de produits santé végétale
- ◆ Bonne connaissance des acteurs du secteur (centrales d'achats, firmes, agriculteurs)
- ◆ Esprit analytique, force de proposition et pédagogie
- ◆ Aisance avec Excel et les outils BI



Les Avantages !

- 💰 Rémunération attractive (fixe + variable)
- 🚗 Véhicule de fonction

Rejoins-nous !

Prêt(e) à relever le défi ? Envoie ta candidature dès maintenant et rejoins une équipe à taille humaine, engagée et passionnée par l'agriculture !

Postule sur recrutement@groupe-carre.fr