

## Le Groupe Carré recrute

# TECHNICO-COMMERCIAL EN PRODUCTION VÉGÉTALE F/H EN CDI – SECTEUR ARRAS/CAMBRAI/DOUAI



Rejoins notre équipe et contribue au développement commercial auprès des agriculteurs de ton secteur géographique (Arras – Cambrai – Douai). En collaboration avec ton responsable de secteur, tu joues un rôle clé dans la mise en œuvre de la stratégie et dans la croissance du Groupe.

Rejoins le Groupe Carré, où nos valeurs de **proximité, rigueur, ambition et humilité** façonnent chaque solution que nous proposons à nos **5 500 clients agriculteurs**. Ensemble, nous agissons pour une **performance durable**, tant sur le plan économique qu'environnemental. Alternative familiale, nous sommes fiers d'être à la fois un distributeur et un collecteur de céréales de confiance pour les agriculteurs.

Au sein de notre groupe, plus de **200 collaborateurs** incarnent notre raison d'être grâce à leur **implication** et leur **engagement**. Nous cultivons cette richesse humaine avec des objectifs clairs et réalisables, un management à l'écoute et stimulant, une direction proche et impliquée, des relations authentiques et sincères.



## Tes missions

- Maintenir et développer les parts de marché de votre secteur en valorisant la notoriété du Groupe Carré.
- Comprendre et répondre par un conseil technique approprié aux attentes et aux besoins des clients / prospects.
- Maîtriser l'ensemble des argumentations des produits référencés par le groupe.
- Transmettre les commandes, s'assurer de la saisie et du recouvrement.
- En lien avec le responsable du dépôt de rattachement, contribuer au bon fonctionnement du silo.
- Participer aux actions commerciales spot, aux formations, au lancement de campagne, aux réunions régionales et réunions d'informations nécessaires à votre formation et au développement de vos compétences.

Pour vous accompagner dans votre développement professionnel, le Groupe Carré propose des formations dispensées par un coach en agronomie et par un coach en force de vente.



## Ton profil - Compétences et savoir-être

- Tu es passionné(e) par le domaine agricole (voire double actif) et possèdes une solide connaissance en production végétale (Bac +2/3).
- Tu as déjà prouvé tes compétences commerciales avec 2/3 ans d'expérience réussie.
- Challenger dans l'âme, tu es toujours à l'écoute de tes clients, réactif(ve), déterminé(e) et entreprenant(e).
- Tes capacités d'écoute et ta technicité sont tes atouts principaux pour réussir à ce poste.
- Doté(e) de bonnes qualités relationnelles, tu es fiable et sais instaurer une relation de confiance avec tes clients.



## Package

- Statut VRP
- Véhicule de service, smartphone et PC portable
- Rémunération fixe selon expérience + variable selon chiffres d'affaires et marges

**Prêt(e) à relever le défi ?** Envoie ta candidature dès maintenant et rejoins une équipe à taille humaine, engagée et passionnée par l'agriculture !

Nous croyons au **développement des compétences** et à l'**évolution professionnelle**. Chez nous, tu seras un acteur clé dans la réalisation de nos projets ambitieux. Si tu aspiras à faire partie d'une entreprise qui valorise la croissance personnelle et collective, le Groupe Carré est ton prochain horizon professionnel !

**Rejoignez-nous !**

Mettez à profit votre expertise pour contribuer au succès du Groupe Carré  
en postulant à : [recrutement@groupe-carre.fr](mailto:recrutement@groupe-carre.fr)