



**GROUPE
CARRÉ**

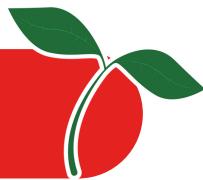
Quand le Groupe s'engage, c'est Carré

REJOIGNEZ UN NEGOCE FAMILIAL LEADER DANS LE NORD DE LA FRANCE



Le Groupe Carré recrute

ALTERNANT TECHNICO-COMMERCIAL EN PRODUCTION VÉGÉTALE - F/H



Rejoignez le Groupe Carré, où nos valeurs de **proximité, rigueur, ambition et humilité** façonnent chaque solution que nous proposons à nos **5 500 clients agriculteurs**. Ensemble, nous agissons pour une **performance durable**, tant sur le plan économique qu'environnemental. Alternative familiale, nous sommes fiers d'être à la fois un distributeur et un collecteur de céréales de confiance pour les agriculteurs.

Au sein de notre groupe, plus de **230 collaborateurs** incarnent notre raison d'être grâce à leur **implication** et leur **engagement**. Nous cultivons cette richesse humaine avec des objectifs clairs et réalisables, un management à l'écoute et stimulant, une direction proche et impliquée, des relations authentiques et sincères, et une reconnaissance méritée.

Nous croyons au **développement des compétences** et à l'**évolution professionnelle**. Chez nous, tu seras un acteur clé dans la réalisation de nos projets ambitieux. Si tu aspires à faire partie d'une entreprise qui valorise la croissance personnelle et collective, le Groupe Carré est ton prochain horizon professionnel !

Postulez maintenant pour façonner l'agriculture de demain.



Tes missions

Tu apprendras à assurer la commercialisation des produits et services du Groupe Carré auprès des agriculteurs sur un secteur géographique, pour répondre à la stratégie de développement du Groupe. Tu t'appuieras sur les recommandations de ton tuteur, technico-commercial expérimenté. Tu auras l'opportunité de suivre un parcours de formation sur mesure, encadré par deux formateurs internes : en agronomie et en développement des ventes.

Tu apprendras à :

- Fidéliser une clientèle d'agriculteurs et développer les parts de marché sur un secteur géographique défini en assurant la notoriété du Groupe Carré.
- Comprendre les attentes et identifier les besoins des clients / prospects.
- Connaître et argumenter les différentes gammes de produits référencés par le Groupe (phytosanitaire, nutrition végétale,) et l'achat de céréales.
- Transmettre les commandes, s'assurer de la saisie et du recouvrement.
 - Contribuer toute l'année au bon fonctionnement du dépôt auquel tu es rattaché.e et vivre la moisson aux côtés du Responsable de Dépôt.
- Participer aux actions commerciales spot, aux formations, aux lancements de campagnes, aux réunions régionales et réunions d'informations nécessaires à votre formation et au développement de tes compétences.



Ton profil - Compétences et savoir-être

- Tu es titulaire d'un BTS ACD/ex- APV et souhaites effectuer un CS TC ou une licence commerciale/agribusiness
- Tu es doté.e de bonnes qualités relationnelles, tu es ambitieux.se, persévérant.e.
- Tu as le goût du challenge et aussi l'esprit d'équipe ?
- Tu connais les techniques et le réglementaire de la Production Végétale ?
- Tu as ton permis de conduire pour te lancer sur les routes de ton secteur ?

Prêt(e) à relever le défi ? Envoie ta candidature dès maintenant et rejoins une équipe à taille humaine, engagée et passionnée par l'agriculture !

Rejoignez-nous !

Mettez à profit votre expertise pour contribuer au succès du Groupe Carré
en postulant à : recrutement@groupe-carre.fr